

Cuaderno 2a1

Es un método exitoso para que tu equipo crezca de forma sólida.

Tú como Introdutor serás el que explique el negocio sobre la base del Cuaderno, al Invitado de tu Colaborador; 'La 3^o persona es el experto'.

Adecuar la técnica '2a1 Con Cuaderno' a tu gusto, para poder ayudar a tu equipo. Practica antes con un conocido.

Si quieres tener éxito, pide a tu Introdutor que te ayude con tus invitados.

ESCUCHA.

Escucha primero a tu Colaborador y SOBRE TODO a su INVITADO, de esta manera averiguarás sus necesidades y sueños.

Adapta a tu personalidad las palabras y frases adecuadas. Ver los ejemplos en 'Formación ABC'.

REPASA las partes grises.

Una imagen vale más que 1.000 palabras, y el Invitado permanecerá concentrado 'escuchando'.

NO expliques DEMASIADO.

Tienes que ser creíble. No todo el mundo se da cuenta de la fuerza del Multi Nivel. Muchos se contentan con un extra de 500 a 1.500€.

Estarás SIEMPRE contento.

Sea cual sea el resultado de tu 2a1. Tienes que comprender que no todo el mundo verá la oportunidad directamente. Puede ser cliente.

DEJA CLARO.

Que trabajareis juntos; que tú siempre le ayudarás. TIENE que pedir ayuda, porque el MULTI NIVEL no es un negocio tradicional como él conoce.

CRECED JUNTOS.

Enséñale a que haga suyos los 'Pasos de Colaborador'

Citas con FECHA.

Concreta SIEMPRE una CITA antes de despedirte y NO ACEPTES NUNCA un "TE LLAMO".